

相逢何必曾相識

逢時書室專訪



 逢時書室
TIMING Bookstore

圖 / 文 流水、溫卓諭

逢時書室是由一群志趣相投的中大學生一手一腳建立起來的，從 2013 年成立 FACEBOOK 專頁，以虛擬的形式營運；醞釀兩年至 2015 年 1 月，它終於成為一間實體書店。

書室名字的概念雖源自「生不逢時」這個四字詞，然而他們恰恰覺得自己生得逢時，才會把書室取名為「逢時書室」，正因為在對的時間遇上了對的人和事，才可以實現「逢時書室」這個夢。

經營書室的原因

由零開始去成立和經營一間書室絕不簡單，受訪的三位成員 (Ben, Dicky, Kenneth) 各自向筆者透露他們願意經營書室的原因。Ben 對空間執著，常常強調空間的重要性，故此他希望能透過逢時書室這個空間，認識更多陌生人，向他們分享人和事，而開店則是達成這件事的一種形式。Dicky 喜歡閱讀，但他認為閱讀容易令人鑽進死胡同，書室則可以聚集到不同類型的看書人，他希望能通過這個平台與各類的看書人交流，互相分享。Kenneth 則喜歡與客人聊天，他認為每個人都可以成為一本書，分享自己的故事。雖是三個迥然不同的原因，背後都有同一個信念：為讀者帶來一個舒適的閱讀空間。

營業困難

營運一間書室與營運公司無異，Ben 坦承這商業模式是很難持續經營。

「這無疑是一盤生意，只不過是一盤賺不到錢的生意。每月只是剛好達到收支平衡，雖不致於要虧錢，但成員也不會有利潤，一切的付出只是義務式，不過都很值得，因為我們獲得自我滿足，做到自己喜歡的事。」

Dicky 指出，成立實體書店的最大困難終究是舖位問題。他們曾找過不同的單位希望獲得一個舖位，然不少單位雖支持他們的理念，卻仍會因種種原因而難以給予他們一個舖位。不過，校方與各書院仍會盡力想辦法去幫助他們，終於在 15 年初於善衡書院爭取到一個位置營業。

筆者曾經追問會否有其他經營上的困難，Ben 卻只是雲淡風輕地說道困難一定有很多，但有心人比困難多，不少人均願意給予逢時支持，積極捐書，亦多虧這些有心人才可令逢時繼續營運下去。這令筆者想起《牧羊少年的奇幻之旅》中的一句說話：「當你真心渴望某樣東西時，整個宇宙都會聯合起來幫助你完成。」

在採訪期間，筆者倒是聽到他們說起了一個「有趣的困難」。在中大經營的一年裏，書室足足水浸過七次，這讓所有成員都感到十分懊惱。「地形結構有問題，加上逢時是地舖，因此雨明明下得不大，卻總會水浸。」每次水浸都花費他們不少功夫，洗地毯、拖地……加上書架是木製，容易滲水甚至發霉。最嚴重的一次更令到書室整整一個月無法開店。

營業趣事

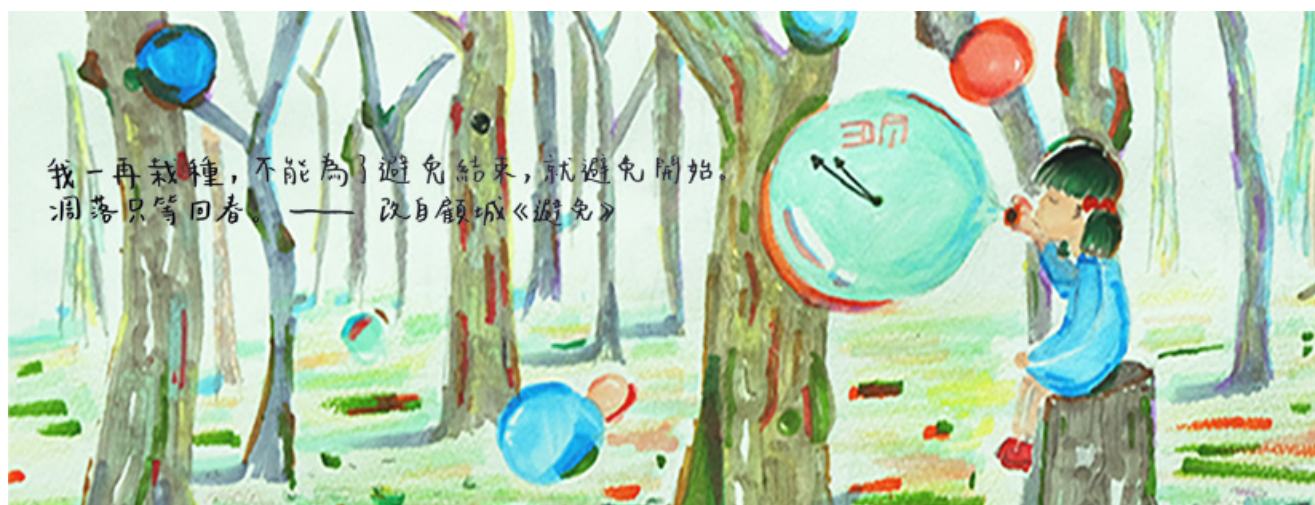
而談到營運書室時印象深刻的事時，受訪成員都毫不吝嗇地分享各種趣事。Dicky 憶起有一位來自深圳的伯伯老遠來到逢時，還買了會員卡，每次來的時候總會購買一大袋書，而且他買書沒有特定的類別，什麼也買。另外，他還記得曾有一位學弟來捐書，後來他們發現其中一本書內有張由一位學長寫比該學弟的人生俊語卡，而那位學弟竟然連卡帶書捐了給書室，成員們看到那時也哭笑不得。

而 Kenneth 則提到李歐梵教授和小思老師曾經來過逢時，令他非常興奮。小思老師當時自言每次去書店都一定會買書，因此她也在書室購買了數本書，更主動邀請逢時的成員邀請合照，給予他們一點鼓勵。除此之外，Kenneth 亦記得他們曾在一袋捐贈的書中發現一隻兔公仔在內，而這隻兔公仔意外地受到眾成員的喜愛，成為了逢時書室的「吉祥物」。



種種趣事，有的荒誕新奇，有的稚氣，亦有充滿溫馨的。只是在一個小小的空間所發生的事，就為他們帶來畢生難忘的回憶。

「只要有空間，讓人與人之間有互動，就會有趣事發生。」他們對於書室的困難輕描淡寫，談到趣事卻滔滔不絕，這種樂觀豁達的態度的確值得我們學習。



搬遷前的小爭執

對於他們來，最難忘的一次吵架是發生在結業前，當時眾成員因為「結業與減價的關係」而爭持不下，一部分成員認為既然都要結業，不如減價酬賓，既可以滿足讀者，又會令書本流動得更快，而且成員亦不用搬運大量書籍，一舉多得。然而，另一部分的成員卻認為不應該「消費結業」，書本有價，不應降低書本的價值。經過一輪爭辯後，最終亦達成了共識，就是推出五至八折的「執笠減價波」，讓消費者結帳前抽波，從而獲得不同的折扣。

新的逢時書室

營運了一年的逢時，因不能續約而需要搬離中大，另覓爐灶。然而，對於他們而言，這是另一個開始。新的逢時書室會在2月27日捲土重來，於牛頭角跟大家再見面。相聚有時，離別有時，這對他們而言，無疑是一個把書室帶進社會的機會。

